

Corso **USO STRATEGICO DI LINKEDIN**

Durata
32 Ore

Costo
1.500,00 € + IVA /
partecipante

Attestato

Dichiarazione di Messa in trasparenza delle competenze referenziata al Quadro di Riferimento Dig. Comp.

Gruppo di Aula

Corso attivato con almeno 3 partecipanti; numero massimo di 10 partecipanti per garantire un apprendimento personalizzato.

Obiettivi

Il corso fornisce le competenze per utilizzare LinkedIn come strumento strategico di branding aziendale, reputazione professionale e sviluppo commerciale.

I partecipanti impareranno a:

- Creare e gestire profili e pagine aziendali efficaci
- Sviluppare una rete di contatti qualificata;
- Pianificare e pubblicare contenuti di valore.
- Utilizzare LinkedIn per lead generation e social selling.
- Migliorare la visibilità digitale dell'azienda e dei professionisti.

Destinatari / Requisiti di Accesso

Il corso è rivolto a professionisti e figure aziendali che desiderano utilizzare LinkedIn come strumento strategico di comunicazione, networking e sviluppo commerciale, in particolare:

- Imprenditori e manager aziendali.
- Marketing e Communication Manager.
- Direttori commerciali e Sales Manager.
- Responsabili e addetti Risorse Umane (Employer Branding e Talent Acquisition).
- Addetti alla comunicazione esterna e digital marketing.
- Professionisti e consulenti che intendono potenziare la propria visibilità e reputazione online.

Programma Formativ

LinkedIn per il business: costruire valore attraverso la rete professionale:

- Introduzione a LinkedIn e alle sue potenzialità nel mondo business.
- LinkedIn come strumento di reputazione personale e aziendale.
- Definire la propria strategia di comunicazione su LinkedIn.
- Creazione e ottimizzazione di profili e pagine aziendali.
- Come creare contenuti per LinkedIn (strategia e piano editoriale).
- Funzionamento dell'algoritmo e visibilità dei post.
- Sponsorizzare i contenuti.
- Targetizzazione e lead generation.
- Networking e costruzione di relazioni professionali.
- Tecniche di social selling e lead generation.
- Sponsorizzazioni e strumenti pubblicitari di LinkedIn.

Per informazioni e iscrizioni

essepiformazione@icloud.com
www.essepimb.com